

Auganti, moderni
aukštųjų technologijų
įmonė darbui Vilniuje ieško

PARDAVIMŲ VADYBININKO ASISTENTO (-ĖS)

EK SMA Optics gamina ir eksportuoja lazerių optines ir elektronines komponentes į daugiau kaip 50 pasaulio šalių. Mūsų klientai – žymiausi pasaulio universitetai, mokslinių tyrimų centrai, lazerių ir optinių instrumentų gamybos įmonės.

DARBO APRAŠYMAS:

- Pagalba pardavimų vadybininkui.
- Lazerinės optikos komponentų pardavimų vykdymas.
- Standartinių produktų pasiūlymų ruošimas.
- Klientų poreikių analizė.
- Bendravimas su klientais, siekiant suderinti užsakymo informaciją.
- Užsakymų registravimas duomenų bazėje, reikiamos dokumentacijos rengimas.
- Bendradarbiavimas su kitų skyrių kolegomis, sprendžiant su užsakymais susijusius klausimus.

REIKALAVIMAI:

- Aukštasis arba aukštesnysis išsilavinimas (gali būti paskutiniai studijų metai).
- Anglų kalbos žinios raštu ir žodžiu.
- Geri kompiuterinio raštingumo įgūdžiai.
- Komunikabilumas, atsakingumas, savarankiškumas ir atidumas.
- Motyvacija ir iniciatyvumas.

PAPILDOMI PRIVALUMAI:

- Techninis arba inžinerinis išsilavinimas.
- Lazerinės fizikos ir optinių technologijų žinios.
- Antros užsienio kalbos mokėjimas.
- Panašaus darbo patirtis.

ĮMONĖ SIŪLO:

- Atlyginimą nuo 1500 Eur neatskaičius mokesčių.
- Nuo įmonės ir komandinių rezultatų priklausančią motyvacinę sistemą.
- Tobulėjimo ir karjeros galimybes.
- Lankstų darbo grafiką, įskaitant galimybę dirbti nuotoliniu būdu.
- Sveikatos draudimą ir draudimą nuo nelaimingų atsitikimų.
- 4 papildomas atostogų dienas.

Gyvenimo aprašymą su pareigybės nuoroda siųskite el. paštu:

noriudarbo@eksmaoptics.com

Susisieksime tik su atrinktais kandidatais.