

Auganti, moderni
aukštųjų technologijų
įmonė darbui Vilniuje ieško



PARDAVIMŲ VADYBININKO (-ĖS)

EK SMA Optics gamina ir eksportuoja lazerių optines ir elektronines komponentes į daugiau kaip 50 pasaulio šalių. Mūsų klientai – žymiausi pasaulio universitetai, mokslinių tyrimų centrai, lazerių ir optinių instrumentų gamybos įmonės.

DARBO APRAŠYMAS:

- Lazerinės optikos komponentų pardavimas.
- Ryšių palaikymas su esamais klientais.
- Naujų potencialių klientų paieška.
- Rinkos ir klientų poreikių analizė.
- Darbas su duomenų baze, reikiamos dokumentacijos rengimas.
- Dalyvavimas parodose ir konferencijose.
- Bendradarbiavimas su kitų skyrių kolegomis, sprendžiant su užsakymais susijusius klausimus.

ĮMONĖ SIŪLO:

- Atlyginimą nuo 2000 Eur neatskaičius mokesčių.
- Nuo įmonės ir komandinių rezultatų priklausančią motyvacinę sistemą.
- Tobulėjimo ir karjeros galimybes.
- Lankstų darbo grafiką ir galimybę dirbti nuotoliniu būdu.
- Sveikatos draudimą ir draudimą nuo nelaimingų atsitikimų.
- 4 papildomas atostogų dienas.

REIKALAVIMAI:

- Panašaus darbo patirtis.
- Aukštasis techninis ar inžinerinis išsilavinimas.
- Geros anglų kalbos žinios (raštu ir žodžiu).
- Microsoft 365 išmanymas.
- Komunikabilumas, atsakingumas, savarankiškumas.
- Motyvacija ir iniciatyvumas.

Gyvenimo aprašymą su pareigybės nuoroda siųskite el. paštu:

noriudarbo@eksmaoptics.com

Susisieksime tik su atrinktais kandidatais.

PAPILDOMI PRIVALUMAI:

- Lazerinės fizikos ir optinių technologijų žinios.
- Antros užsienio kalbos mokėjimas.