



## Pardavimų vadybininkas

EK SMA Optics gamina ir eksportuoja lazerių optines ir elektronines komponentes į daugiau kaip 50 pasaulio šalių. Mūsų klientai – žymiausi pasaulio universitetai, mokslinių tyrimų centrai, lazerių ir optinių instrumentų gamybos įmonės.

### DARBO APRAŠYMAS:

- Įmonėje gaminamų optinių komponentų pardavimai
- Ryšių palaikymas su esamais klientais
- Naujų potencialių klientų paieška
- Rinkos ir klientų poreikio analizė
- Dalyvavimas parodose ir konferencijose

### REIKALAVIMAI:

- Aukštasis išsilavinimas
- Geras anglų kalbos mokėjimas
- Geri kompiuterinio raštingumo įgūdžiai
- Komunikabilumas, atsakingumas, savarankiškumas ir atidumas
- Motyvacija ir iniciatyvumas

### PAPILDOMI PRIVALUMAI:

- Techninis arba inžinerinis išsilavinimas
- Lazerinės fizikos ir optinių technologijų žinios
- Antros užsienio kalbos mokėjimas
- Panašaus darbo patirtis

### ĮMONĖ SIŪLO:

- Darbą intelektualiam aukštųjų technologijų įmonės kolektyve
- Po bandomojo laikotarpio nuo įmonės ir komandinių rezultatų priklausantį priedą
- Lankstų darbo grafiką įskaitant galimybę dirbti nuotoliniu būdu
- Karjeros galimybes
- Sveikatos draudimą ir draudimą nuo nelaimingų atsitikimų

Gyvenimo aprašymą su pareigybės nuoroda siųskite el. paštu:

[noriudarbo@eksmaoptics.com](mailto:noriudarbo@eksmaoptics.com)

Susisieksime tik su atrinktais kandidatais.