

Auganti, moderni
aukštųjų technologijų
įmonė darbui Vilniuje ieško

PARDAVIMŲ PALAIKYMŲ VADYBININKO (-ĖS)

EKSMA Optics gamina ir eksportuoja lazerių optines ir elektronines komponentes į daugiau kaip 50 pasaulio šalių. Mūsų klientai – žymiausi pasaulio universitetai, mokslinių tyrimų centrai, lazerių ir optinių instrumentų gamybos įmonės.

DARBO POBŪDIS:

- Užsakymų registravimas CRM sistemoje, dokumentų rengimas.
- Komercinių pasiūlymų ruošimas kataloginėms prekėms.
- Informacijos teikimas klientams apie užsakymų vykdymo eigą.
- Bendradarbiavimas su kitų skyrių kolegomis, sprendžiant užsakymų klausimus.
- Pagalba pardavimų komandai kasdienėse užduotyse.

REIKALAVIMAI:

- Aukštesnysis ar profesinis išsilavinimas (gali būti paskutiniai studijų metai).
- Anglų kalbos žinios raštu ir žodžiu (B1/B2 lygis).
- Geri kompiuterinio raštingumo įgūdžiai.
- Gebėjimas efektyviai planuoti darbus, atidumas detalėms.
- Atsakingumas, komunikabilumas, gebėjimas dirbti pagal nustatytas taisykles.

PAPILDOMI PRIVALUMAI:

- Patirtis klientų aptarnavimo ar administravimo srityje.
- Patirtis dirbant su CRM sistemomis.

ĮMONĖ SIŪLO:

- Atlyginimą nuo 1300 iki 1800 Eur neatskaičius mokesčių, priklausomai nuo patirties ir kompetencijos.
- Motyvacinę sistemą, susietą su įmonės ir komandos rezultatais.
- Lankstų darbo grafiką su galimybe dalį laiko dirbti nuotoliniu būdu.
- Sveikatos draudimą ir draudimą nuo nelaimingų atsitikimų.
- 4 papildomas atostogų dienas.
- Darbo vieta: Dvarčionių g. 2B, Vilnius.

Gyvenimo aprašymą su pareigybės nuoroda siųskite el. paštu:

noriudarbo@eksmaoptics.com

Susisieksime tik su atrinktais kandidatais.